



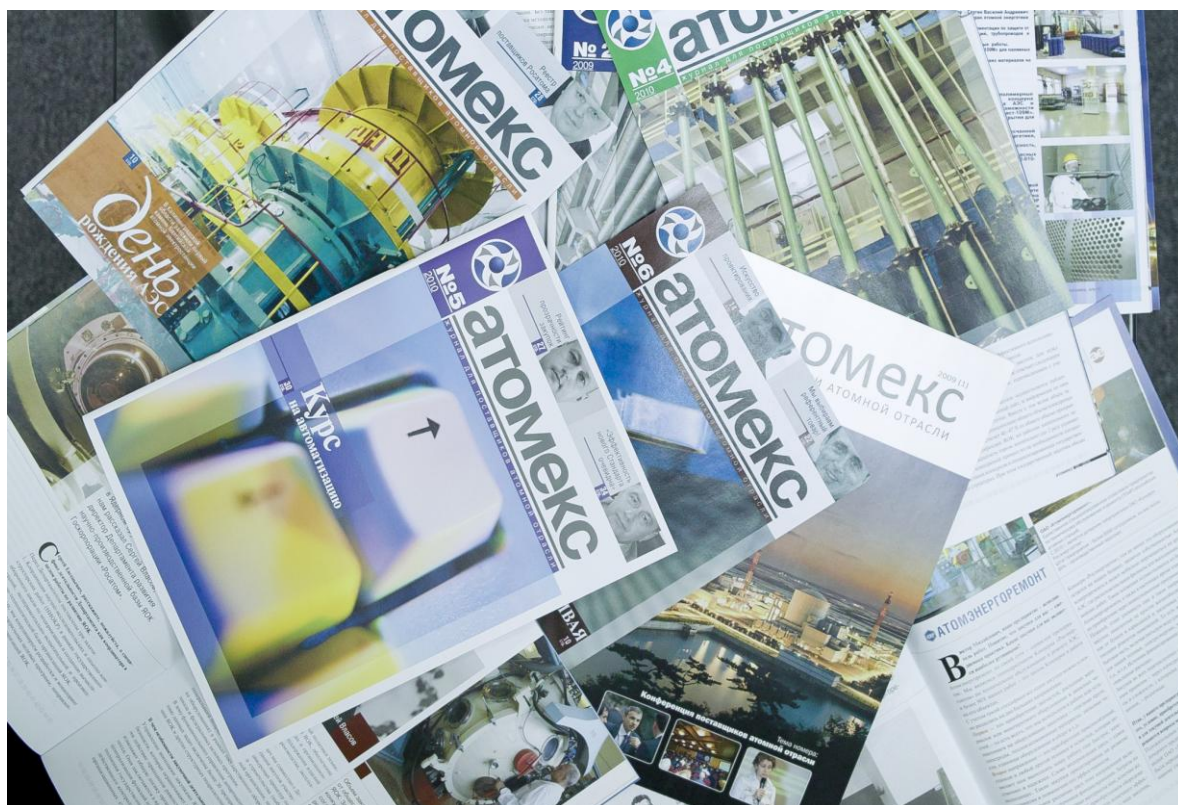
атомекс

журнал для поставщиков атомной отрасли

медиаKIT

Бизнес-журнал атомной отрасли России:

- Информационная поддержка отраслевой системы закупок;
- Встречная коммуникация заказчиков и поставщиков;
- Информационное сопровождение Форума поставщиков атомной отрасли.



Издается с 2009 года

Тираж: 1500 экземпляров

Периодичность: ежеквартально

Формат: 205x275

Объем: 48 полос

Распространение:

- руководство предприятий атомной отрасли;
- отраслевые конференции и форумы;
- подписка

Сайт: www.atomeks.ru

Миссия издания

Информационная поддержка B2B-активности компаний в рамках закупочной деятельности атомной отрасли.

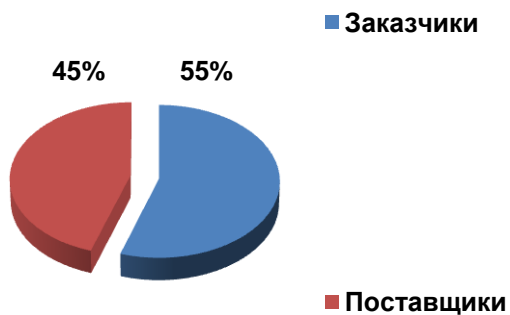
А именно:

- информирование поставщиков товаров и услуг о нормативной базе и процессуальных особенностях отраслевой системы закупок;
- налаживание диалога между потребителями и поставщиками по актуальным вопросам закупочной деятельности;
- информирование поставщиков о потребностях отраслевых предприятий в товарах и услугах (номенклатура и графики закупок, стандарты качества и сертификация и т.д.);
- информирование отраслевых потребителей о возможностях поставщиков.

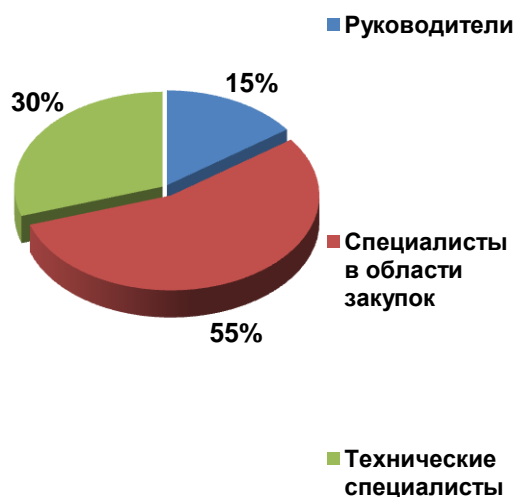


Аудитория

Журнал ориентирован на предприятия – поставщиков и заказчиков атомной отрасли. 55% – это топ-менеджмент и специалисты Госкорпорации «Росатом» и отраслевых организаций, 45% – это поставщики, работающие с предприятиями отрасли.



Поставщики



Отраслевое распространение

В списке рассылки журнала «АТОМЕКС»:

- Госкорпорация «Росатом»;
- ОАО «Атомэнергопром»;
- ЗАО «Атомстройэкспорт»;
- ОАО «Концерн Росэнергоатом»;
- ОАО «Атомэнергопроект» (Москва);
- ОАО «НИАЭП»;
- ОАО «СПБАЭП»;
- ОАО «Топливная компания Росатома «ТВЭЛ»;

Всего по прямой рассылке – более 120 предприятий и организаций атомной отрасли.

Журнал распространяется на крупнейших выставках и конференциях по атомной тематике («Атомэкспо», «Атомекс» и др.), по смежным отраслям, среди компаний – поставщиков атомной отрасли.



Возможности и преимущества

Журнал «Атомекс» – это:

- информация о закупочной деятельности из первых рук;
- прямая связь с отраслевыми заказчиками;
- максимальный охват целевой аудитории имиджевыми и рекламными материалами;
- «интерактивный» формат рубрик.

Постоянные авторы статей:

- К.Б. Комаров – исполнительный директор Дирекции по Ядерному энергетическому комплексу Госкорпорации «Росатом»;
- Р.С. Зимонас – директор Департамента методологии и организации закупок Госкорпорации «Росатом»;
- В.В. Козлов – начальник Управления качества сооружения АЭС Госкорпорации «Росатом»;
- П.А. Тихомиров – заместитель директора Департамента внутреннего контроля и аудита Госкорпорации «Росатом», председатель Центрального арбитражного комитета;
- С.В. Мачехин – заместитель директора Департамента закупок ОАО «Концерн Росэнергоатом».

Также в журнале открыты **специальные рубрики «ЗАДАТЬ ВОПРОС» и «ВАШЕ МНЕНИЕ».**

«ЗАДАТЬ ВОПРОС» – поставщики и заказчики могут задать любые вопросы, касающиеся закупочной деятельности и получить в свою очередь компетентные ответы от представителей Госкорпорации «Росатом», обсудить вопросы усовершенствования системы закупок.

«ВАШЕ МНЕНИЕ» – поставщики и заказчики могут высказать мнение относительно совместной работы на атомном рынке.

ваше мнение

Рубрику ведет Мирон Дробышев

Уважаемые читатели, мы начинаем новую рубрику, в которой как поставщики, так и заказчики могут высказывать мнение относительно совместной работы на атомном рынке. Надеемся, что рубрика будет не только интересна, но и полезна – как площадка для диалога и обмена опытом.

Поставщик:
«Баттерфай»

Информация о поставщике:
«Баттерфай» является крупным игроком в грузовой авиационной отрасли, производящим широкий ассортимент грузополетных экипажей. В настоящее время активно занимается конструкторскими, производственными и монтажными работами по атомным объектам, а также линейной эксплуатационной работой.

Мнение поставщика:
«Атомекс» – информационная и деловая газета, Концерн «Росэнергоатом», Дирекция Емского Завода, Атомстройконсалт, Атомэнергосбыт, Росэнергоинформатик, Атомэнергосбыт, ЗАЭС, НИИЭИ, СВЭАЭИ, АЭИ и другие компании.

Специальность и работа
Большой объем конкурсной документации и длительный срок составления конкурсных документов на проведение тендерных сделок приходится на...

ваше мнение

Рубрику ведет Олег Любимов

Уважаемые читатели, мы начинаем новую рубрику, в которой как поставщики, так и заказчики могут высказывать мнение относительно совместной работы на атомном рынке. Надеемся, что рубрика будет не только интересна, но и полезна – как площадка для диалога и обмена опытом.

Поставщик:
ОАО «Альфа-Техник-Потенс»

Информация о поставщике:
ОАО «Альфа-Техник-Потенс» является производителем поставщиков и интеграторов в области машиностроения. «Альфа-Техник-Потенс» предоставляет услуги по проектированию, монтажу, наладке, эксплуатации и ремонту оборудования. Компания занимается изготовлением теплообменников, фильтровальных и сорбционных аппаратов.

Мнение поставщика:
«Атомекс» – информационная и деловая газета, специализирующаяся на предоставлении информации о закупочной деятельности в атомной отрасли.

Специальность и работа
Процедуры оформления конкурсных заявок на данный этап достаточно сложны, много времени занимает подготовка документов. Заказчики, которые предоставляют на конкурс, часто не предоставляют достаточную информацию. Это негативно сказывается на качестве проведения конкурсов и сроках исполнения работ.

Техническое регулирование

Техническое регулирование – это сложная организационно-техническая система, оказывающая большое влияние на экономику и социальную сферу, и с точки зрения принятия решений по всем техническим вопросам она на порядок сложнее, чем конкретная техническая система. Кроме того, эта деятельность по своей природе конфликтна, создает массу вопросов, тонкостей, в том числе юридических, от которых зависит конечный результат.

О значении технического регулирования
О значении технического регулирования – это сложная организационно-техническая система, оказывающая большое влияние на экономику и социальную сферу, и с точки зрения принятия решений по всем техническим вопросам она на порядок сложнее, чем конкретная техническая система. Кроме того, эта деятельность по своей природе конфликтна, создает массу вопросов, тонкостей, в том числе юридических, от которых зависит конечный результат.

Владимир Мачехин

Деловая статистика

Деловая статистика – это сложная организационно-техническая система, оказывающая большое влияние на экономику и социальную сферу, и с точки зрения принятия решений по всем техническим вопросам она на порядок сложнее, чем конкретная техническая система. Кроме того, эта деятельность по своей природе конфликтна, создает массу вопросов, тонкостей, в том числе юридических, от которых зависит конечный результат.

Роман Зимонас

Реклама

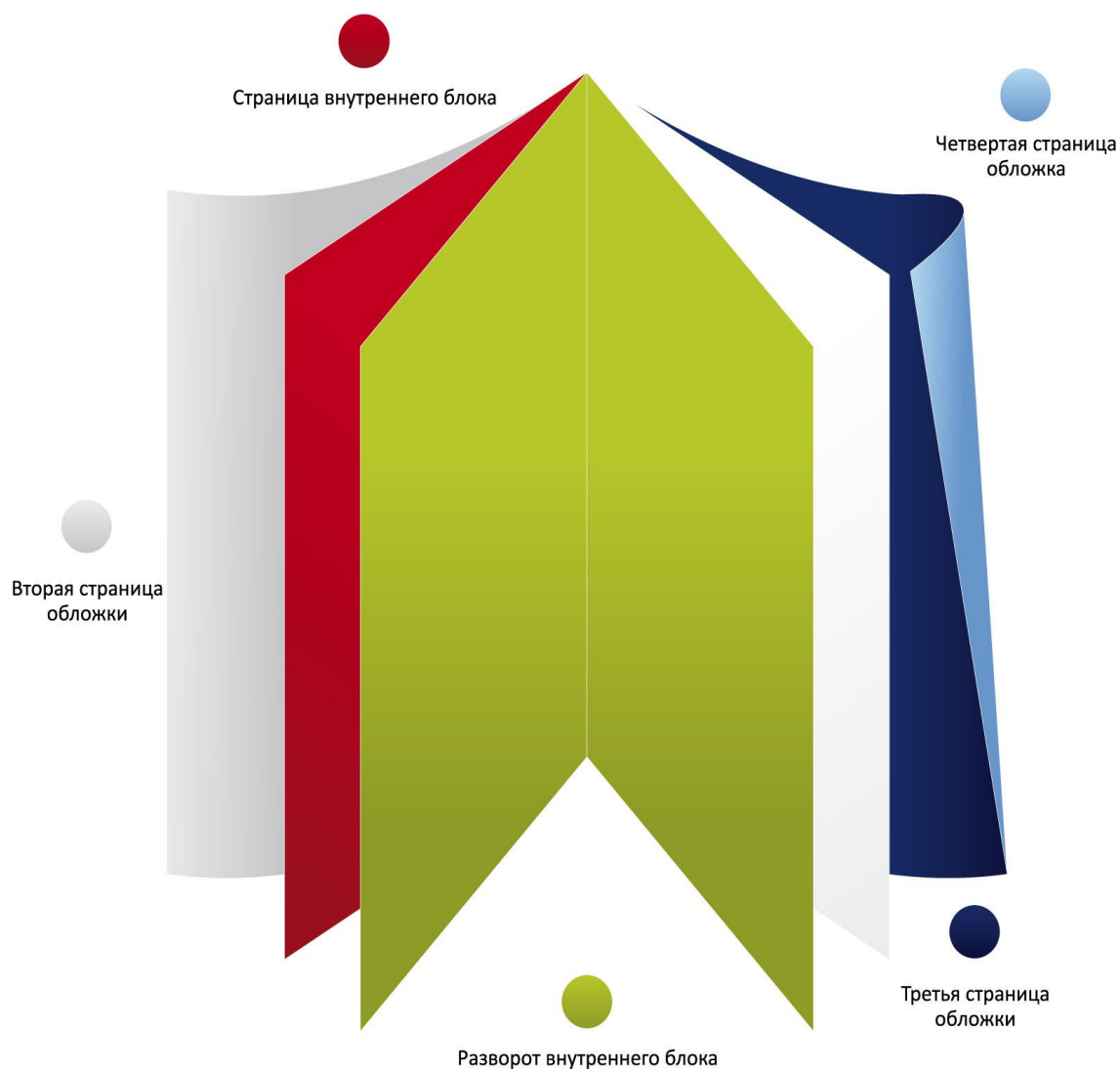
На страницах журнала вы можете рассказать о деятельности вашей компании, выпускаемой продукции, проводимых исследованиях, освоенных разработках и ваших достижениях.

Стоимость рекламы в журнале «Атомекс» на 2011 год

Объем рекламной публикации	СТОИМОСТЬ, руб. (без учета НДС)
2-я полоса обложки	48 000
3-я полоса обложки	46 000
4-я полоса обложки	62 000
Две полосы (разворот)	62 000
Рекламный модуль формата А4	40 000
Рекламная статья формата А4	44 000
Рекламный модуль формата ½ А4	28 000
Рекламный модуль формата А4 + статья (разворот)	84 000
Надбавка за дизайн рекламного модуля	24 000
Стоимость годовой подписки на журнал «АТОМЕКС – поставщики атомной отрасли» (4 издания в год)	4 300 (с учетом НДС 10%)



1 полоса (205x275 мм)	1/2 ПОЛОСЫ (205x135 мм)
	1/2 ПОЛОСЫ (205x135 мм)





Редакционный совет:

Николай Доронин
Роман Зимонас
Людмила Клюкина
Сергей Мачехин
Сергей Новиков
Павел Тихомиров
Кирилл Комаров

Выпускающий редактор:

Светлана Шавалиева

Редактор:

Екатерина Турбинова

Корректор:

Ирина Павлова

**Менеджер по подписке
и рекламе:**

Сюзанна Саградян

Т. (495) 663-28-21

Ф. (495) 663-38-20

e-mail: atomeks@atomexpo.com

web: www.atomeks.ru