

*Факторинг – удобный инструмент  
финансирования для компаний атомной отрасли*



АТОМЕКС-2010  
Москва

Александр Поленок, генеральный директор ООО ВТБ Факторинг

# ВТБ Факторинг – один из лидеров рынка факторинга в РФ

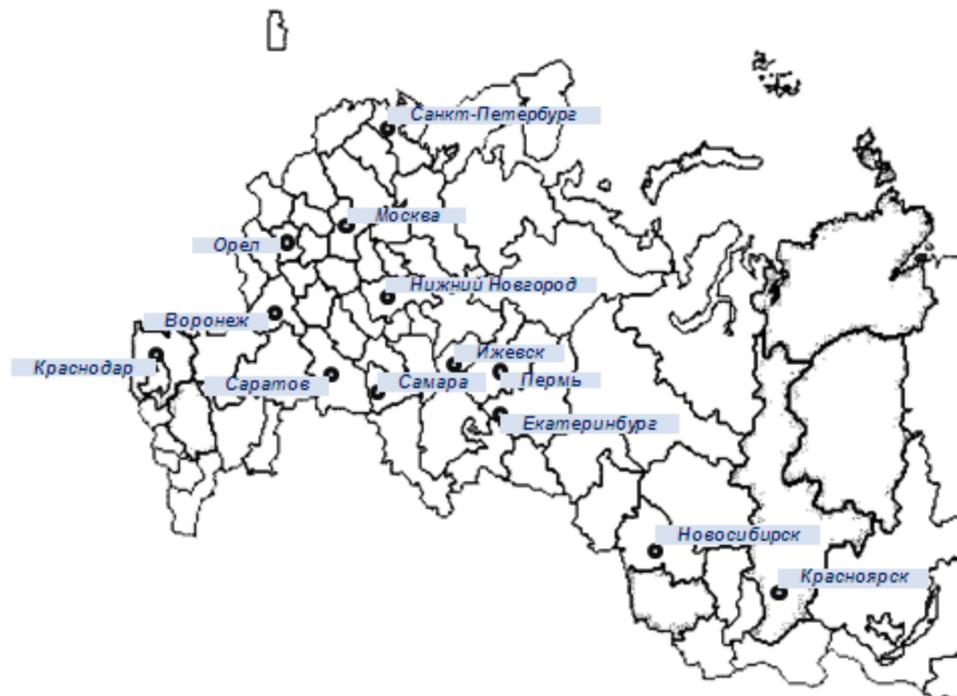
## ВТБ Факторинг (ВТБФ)

100% дочерняя компания ОАО Банк ВТБ, входит в тройку лидеров на рынке факторинговых услуг\*

ВТБФ предлагает факторинг с регрессом, без регресса, а также предзакупочное финансирование

ВТБФ сотрудничает с более чем 600 компаниями по всей России

\*По результатам независимых оценок рейтингового агентства «Эксперт РА» и Ассоциации факторинговых компаний (АФК).



*13 собственных представительств в крупнейших городах России*

*обслуживание клиентов ведется во всех регионах присутствия Банка ВТБ*

# Факторинг – удобный инструмент для устранения кассовых разрывов



## Факторинг применим в различных направлениях:

- Выполнение строительно-монтажных работ;
- Поставки сырья, материалов, оборудования;
- Выполнение заказов на производство оборудования.

- 1 Вы выполняете работу или поставляете продукцию в рамках контракта, предусматривающего отсрочку платежа
- 2 Вы передаете первичную документацию (акт сдачи-приемки или товарные накладные) в ВТБФ
- 3 ВТБФ перечисляет Вам 90% от уступленного денежного требования
- 4 ВТБФ ожидает платеж от Вашего клиента в соответствии с контрактной отсрочкой
- 5 ВТБФ перечисляет вам оставшиеся 10% за вычетом своего вознаграждения
- 6 В случае, если имеется полностью или частично непогашенная задолженность, ВТБФ имеет право обратиться к Вам за возвратом средств и уплаты вознаграждения (регресс)

# Факторинг – быстрое финансирование под уступку дебиторской задолженности

- **Факторинг не требует залогов**, а объем финансирования зависит только от финансовых возможностей Ваших покупателей
- **Лимит финансирования** соответствует объему вашей дебиторской задолженности
- **Общая стоимость факторинга сравнима**, а иногда и ниже возможной стоимости кредита
- **Вы получаете преимущество при участии в конкурсах** – с факторингом вам доступны лучшие цены и лучшие объемы закупаемого товара у субподрядчиков
- **С факторингом легко планировать бюджет** – возможно финансирование под будущие заказы или поэтапная оплата поставок/услуг (по формам КС-2, КС-3)

# Факторинг легче оформить и использовать, чем кредит

|                        | Кредит под залог ТМЦ   | Факторинг  |
|------------------------|--|--|
| Сбор пакета документов | <ul style="list-style-type: none"><li>• Стандартный пакет <b>(6-7 документов)</b></li><li>• Документы на залог <b>(от 2-х документов)</b></li><li>• Справки об отсутствии задолженностей</li></ul>   | <ul style="list-style-type: none"><li>• Стандартный пакет <b>(6 документов)</b></li></ul>  |
| Принятие решения       | <ul style="list-style-type: none"><li>• В срок до 2х месяцев</li></ul>   | <ul style="list-style-type: none"><li>• В течение 2х недель</li></ul>  |
| Выдача финансирования  | <ul style="list-style-type: none"><li>• Комиссия за рассмотрение</li><li>• Комиссия за выдачу кредита</li><li>• Документы, подтверждающие целевое использование кредита</li></ul>  | <ul style="list-style-type: none"><li>• Нет комиссий за выдачу</li><li>• Нет требований по целевому использованию</li></ul>  |
| Обслуживание           | <ul style="list-style-type: none"><li>• Предоставление финансовых документов <b>(ежеквартально, 5-10 документов)</b></li><li>• Штрафы (за непредставление документов, нарушение сроков оплаты)</li><li>• Для увеличения лимита – повторный сбор документов <b>(4-5 документов)</b></li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>• Предоставление документов, подтверждающих поставки/оказание услуг <b>(первичные документы)</b></li><li>• Нет штрафов за просрочку в течение льготного периода оплаты (30 дней)</li><li>• Лимит = оборот * отсрочка платежа (учитывает сезонность)</li><li>• Финансирование по реестрам</li></ul> |
| Погашение              | <ul style="list-style-type: none"><li>• Комиссия за досрочное погашение</li><li>• Комиссия за неиспользованный остаток</li></ul>   | <ul style="list-style-type: none"><li>• Нет комиссий</li><li>• Лимит может не использоваться в течение 6 месяцев</li></ul>   |

# Как получить финансирование

## Для постановки на обслуживание:

- 1 неделя:** Вы передаете нам предварительный комплект документов для рассмотрения заявки на факторинг (**6 документов**)
- 1 неделя:** Мы анализируем полученную информацию и устанавливаем параметры сделки
- 1 неделя:** Мы заключаем с Вами договор факторинга
- 1 день:** Вы уведомляете своих заказчиков и покупателей о переуступке их долга нам
- ВТБФ начинает финансирование Ваших поставок

**3,5 недели**

## Получение финансирования

Мы перечислим денежные средства на Ваш счет в течение 24 часов после получения от Вас заявки на финансирование

## Требования к клиентам

- ✓ Срок деятельности компании – от 1,5 лет
- ✓ Срок сотрудничества с Вашими заказчиками и покупателями – не менее 3х месяцев
- ✓ Минимальный лимит на сделку – 3 млн руб.



*Спасибо!*

+7 (495) 783-35-34

8 (800) 200-78-99

[www.vtbf.ru](http://www.vtbf.ru)

# Документы, необходимые для принятия решения по заявке на факторинг

| Документы клиента ВТБФ |   |
|------------------------|---|
| 1                      | Анкета клиента и заявка на сделку (по форме ВТБФ)   |
| 2                      | Бухгалтерская отчетность клиента за последний отчетный (квартальный) период и за последний отчетный год   |
| 3                      | Копия контракта клиента со своим заказчиком со всеми приложениями   |
| 4                      | Карточка счета «Расчеты с покупателями в рублях» (62 счет) по заказчику за последние 12 месяцев в ежемесячной разбивке                            |
| 5                      | Оборотно-сальдовая ведомость по счету 62 («Расчеты с покупателем в рублях») по заказчику с указанием ежемесячного оборота за последние 12 месяцев |
| 6                      | Копия паспорта руководителя   |