



**РОСАТОМ**

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ «РОСАТОМ»

**Форум поставщиков атомной отрасли «АТОМЕКС 2013»  
2-4 декабря 2013г.**

# **Неочевидные проблемы поставки ИТ-активов предприятиям атомной отрасли.**

**Секционное заседание №3  
Информационные технологии для атомной энергетики.**

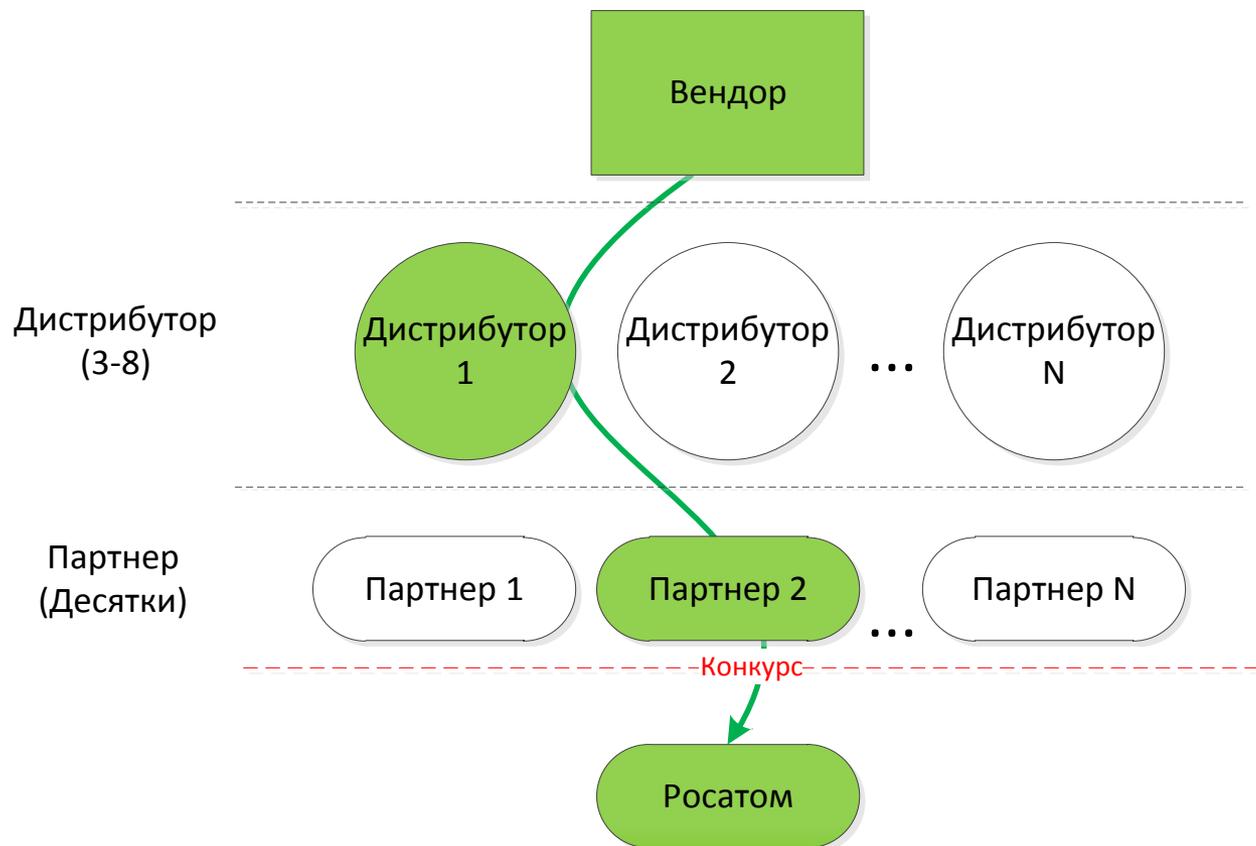
**Докладчик:  
Козырев А.Б.  
ДИТ ГК**

**ЕДИНЫЙ ОТРАСЛЕВОЙ СТАНДАРТ ЗАКУПОК (ПОЛОЖЕНИЕ О ЗАКУПКЕ) ГОСКОРПОРАЦИИ «РОСАТОМ» (ЕОСЗ)** – инструмент регулирования отношений, связанных с проведением закупок для нужд атомной отрасли.

Перед проведением закупок оборудования, услуг и работ, помимо требований к продукции, к условиям будущего договора, согласно ЕОСЗ, к поставщику могут быть предъявлены следующие дополнительные требования, минимизирующие риски Заказчика :

- ✓ *Поставщик должен обладать необходимыми лицензиями или свидетельствами о допуске на поставку товаров, выполнение работ или оказание услуг*
- ✓ *Заказчик имеет право установить требование о наличии действующей системы менеджмента качества у участника и (или) предприятия - изготовителя товара*
- ✓ *Участник закупки должен обладать профессиональной компетентностью, материальными возможностями, финансовыми ресурсами, необходимыми для исполнения договора*
- ✓ *Организатор закупки обязан в документации о закупке требовать от участников закупки предоставления документов, подтверждающих их соответствие установленным требованиям;*
- ✓ *Если производитель ограничивает число продавцов своей продукции, Заказчик имеет право установить требование о наличии у участника оснований на предложение товара в рамках закупки, в срок и на условиях, указанных в документации о закупке*
- ✓ *К субподрядчикам, выполняющим более 5% работ, предъявляются аналогичные требования.*

# Идеальная цепочка поставки ИТ активов

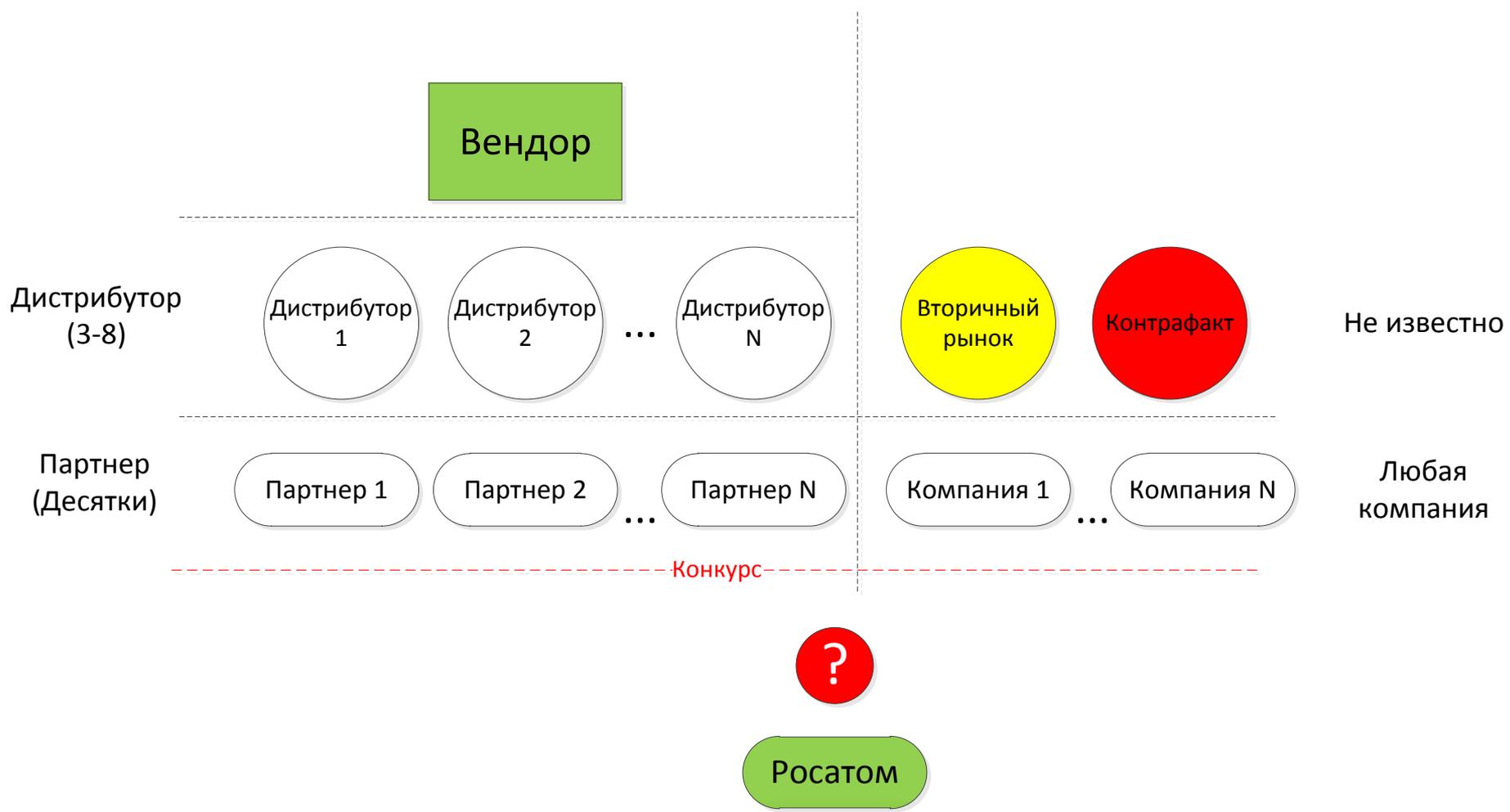


Принципы осуществления закупок, определяемые ЕОСЗ:

- *равноправие*
- *отсутствие дискриминации*
- *необоснованность ограничений конкуренции по отношению к участникам*

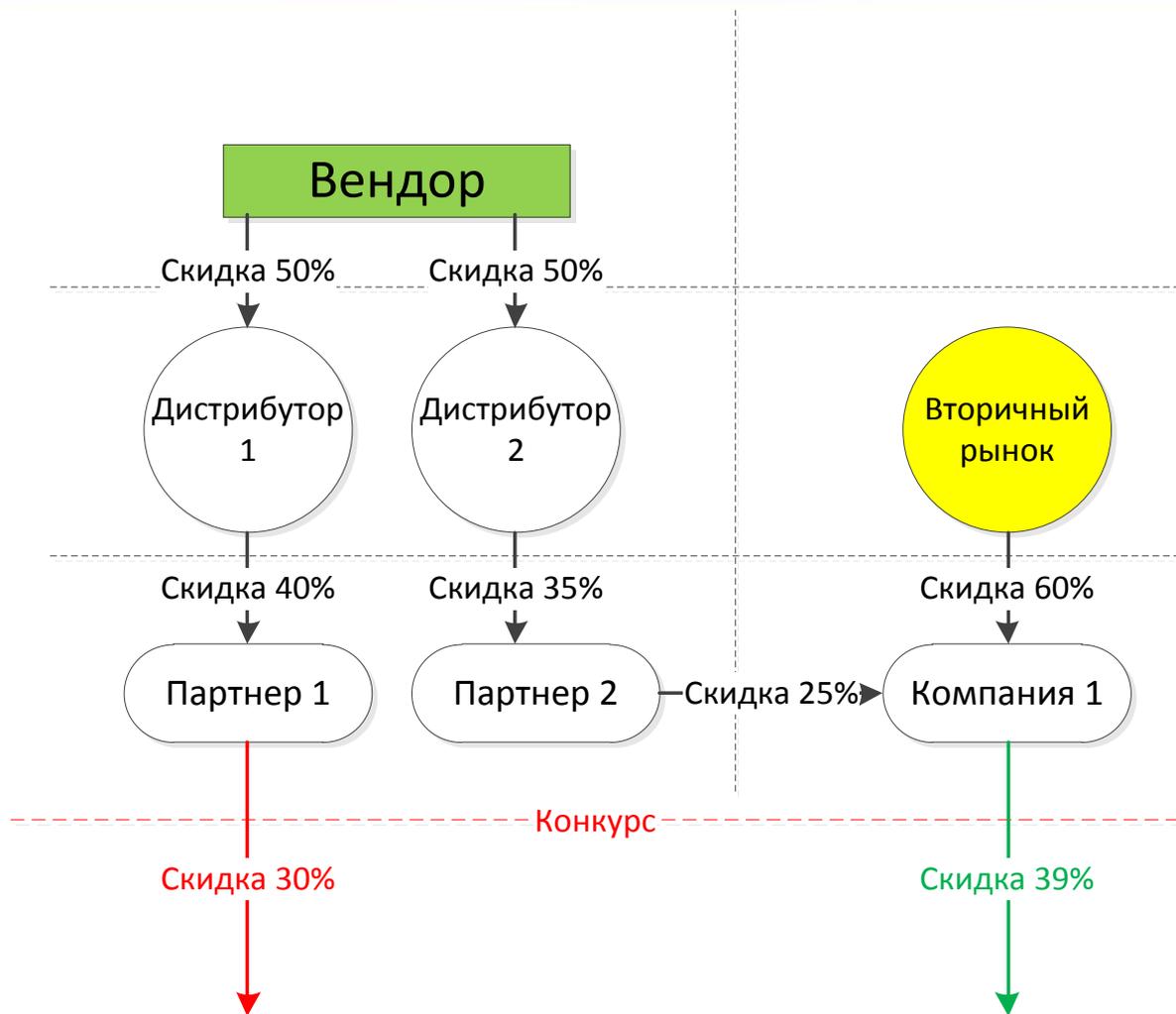
не позволяют Заказчику указывать в закупочной документации обязательные требования к поставщику о наличии статуса официального партнера

# Реальная цепочка поставки ИТ активов



# Реальная цепочка поставки ИТ активов

1 2 3 4 5 6 7 8



На конкурс выходят 2 компании:

**Партнер 1** со 100% поставкой через канал вендора.

**Компания 1** 80% через канал вендора, 20% вторичный рынок

# В чем же проблема?



- Часть ИТ активов **комбинирует в своем составе права на использование программного обеспечения**, без которого, «железо» не представляет для заказчика практической ценности.
- Право пользования программным обеспечением, являющегося частью аппаратно-программных комплексов, **лицензируется правообладателем для первого конечного пользователя** и не может передаваться далее вместе с оборудованием.

Вендоры, являясь активными участниками рынка, мониторят поставки своей продукции конечным потребителям. При обнаружении не контролируемых, с их стороны, поставок оборудования, имеют возможность, согласно своим политикам

*отказать в гарантийных обязательствах*

*ограничить поддержку приобретенного актива,*

*отказать в активации ПО, поставляемого в составе ПАК*

*обязать Заказчика дополнительно оплатить указанные услуги для дальнейшей нормальной эксплуатации оборудования .*

Есть 2 варианта развития событий:

- **Заказчик оставляет оборудование себе –**  
должен дополнительно закупить необходимое ПО, поддержку, гарантийные пакеты, а это отдельный конкурс и совсем другие цены.
- **Заказчик возвращает оборудование поставщику, расторгнув договор –**  
проблемы поставщика.

В соответствии с п. 42.2.1 ЕОСЗ, Заказчик, расторгнув договор с Поставщиком, в связи с существенным нарушением им договора, имеет основания для **включения Поставщика в реестр недобросовестных поставщиков.**

Такой Поставщик в дальнейшем не только **не имеет возможности осуществлять поставки предприятиям атомной отрасли**, но и, попадает под дополнительный контроль со стороны вендора, а так же могут ограничиться его взаимоотношения и с другими участникам ИТ-рынка.

## Участник закупок

на право поставки ИТ активов предприятиям атомной отрасли  
**должен помнить**

- *должна быть 100% уверенность в легальности поставляемых ИТ активов*
- *в случае использования неофициальных каналов поставки, **Поставщик принимает на себя риски** по легализации ПО, и обеспечению гарантийных условий и поддержки ИТ-активов вендором*
- *необходимо проработать возможность такой заявленной Заказчиком поставки непосредственно с вендором и **ДО** принятия решения об участии в конкурсе*