



# Факторинг. Практические преимущества для поставщиков и подрядчиков ГК Росатом

Директор Департамента факторинговых операций  
Морозов А.В.  
2013



**НОМОС  
БАНК**

# Что такое факторинг?



**НОМОС  
БАНК**

**Факторинг** – финансирование под уступку денежных требований (гл. 43 ГК РФ).

**Денежное требование** – право требовать задолженность, образованную в результате поставок товара/ оказания услуг/ выполнения работ с отсрочкой платежа. Выражено в форме накладной, акта (в т.ч. КС-2);

**Уступка требования** – передача права требования Финансовому Агенту (Банку);

**Финансирование** – выплата Банком Поставщику товара, Подрядчику работ денежных средств в размере до 100% от суммы денежного требования после его уступки.



# Реверсивный факторинг



**НОМОС  
БАНК**

Поставщики  
оборудования

Поставщики  
услуг

Подрядчики  
работ



**РОСАТОМ**

- Быстрое упрощенное оформление на обслуживание
- Низкие требования к фин. состоянию поставщика. Возможно отсутствие истории работы
- Финансирование до 100% от суммы денежного требования
- Электронный факторинг
- Стоимость на уровне кредита

# Схема факторинга



1. Поставка товара, оказание услуг



РОСАТОМ



2. Уступка требований



4. Оплата товара/услуг



# Факторинг Финанс

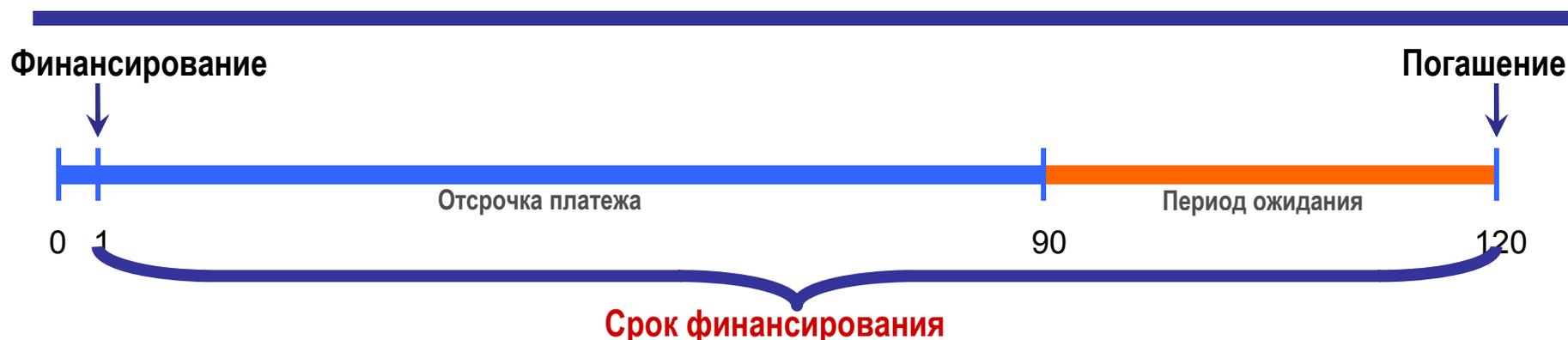


**НОМОС  
БАНК**

**Факторинг Финанс** – продукт, в рамках которого НОМОС – БАНК предоставляет беззалоговое финансирование под уступку дебиторской задолженности.

При использовании данного продукта Поставщик получает уникальные преимущества:

1. Привлечение беззалогового финансирования;
2. Защита от рисков, связанных с задержкой платежа от Покупателя;
3. Возможность предоставления покупателям значительных отсрочек платежа;
4. Привлечение финансирования без увеличения кредитного портфеля;
5. Возможность получения финансирования в день поставки товара (предоставления услуг).



Финансирование до периода ожидания погашается дебитором, после окончания периода ожидания поставщиком (регресс)

# Факторинг Гарант



**НОМОС  
БАНК**

**Факторинг Гарант** – этот инструмент управления рисками неплатежа со стороны Покупателя.

Использование данного продукта гарантирует поставщику поступление выручки по окончании отсрочки платежа

## **Преимущества продукта:**

1. Защита от риска длительной задержки платежа со стороны Покупателя;
2. Отсутствие финансовой зависимости от соблюдения Покупателями платежной дисциплины;
3. Четкое планирование поступления денежных средств. Возможность получать деньги в нужном объеме и в тот момент, когда это необходимо;



**Финансирование погашается Дебитором**

# Преимущества факторинга



**НОМОС  
БАНК**

- Факторинг проще и быстрее получить чем кредит, т.к. Банк может рассмотреть риски на Покупателя и требования к финансовому состоянию и сроку функционирования Поставщика ниже.
- Лимит по факторингу может быть значительно больше лимита по кредитованию.
- Факторинг – финансирование без залога и увеличения долговой нагрузки в балансе.
- Возможность установить новые отсрочки платежа.
- Нет необходимости собирать средства для возврата финансирования - погашение происходит автоматически из платежей Покупателей.
- Для Покупателя – возможность получения дополнительного финансирования в виде отсрочки платежа, увеличить объем закупки и ассортимент.

# Для чего нужен факторинг?



**НОМОС  
БАНК**

- ❖ Восполнение оборотных средств, отвлеченных для предоставления отсрочки платежа Покупателям;
  - ❖ Страхование Поставщика от ликвидного риска, связанного с возможной задержкой оплаты Покупателем;
  - ❖ Страхование Поставщика от кредитного риска, связанного с неоплатой задолженности Покупателем;
  - ❖ Получение дополнительных денежных средств Поставщиком без увеличения долговой нагрузки и без перевода оборотов из другого кредитующего Банка;
  - ❖ Для Покупателя – возможность получить или увеличить отсрочку платежа от Поставщика.
-

# Требования к сделке



**НОМОС  
БАНК**

- ✓ Поставщик является собственником товара (услуги, работы), поставляемого Покупателю;
- ✓ Договор поставки (оказания услуг) должен осуществляться на условиях отсрочки платежа;
- ✓ Оплата по договору поставки должна предусматривать только безналичный расчет;
- ✓ Уведомление, разрешение Покупателем уступки денежных требований Банку.



# Порядок оформления финансирования



**НОМОС  
БАНК**

## **1. Предварительное решение Банка (4 дня):**

- Анкета-заявка Поставщика;
- Карточка счета 62 «Расчеты с покупателями» по Покупателю;
- Контракт с Покупателем
- Бухгалтерская отчетность Поставщика за 5 отчетных периодов (Форма №1 и №2);
- Оборотно-сальдовая ведомость по счетам 60, 62, 76 за 12 месяцев;
- Анализ счета 51 «Расчетные счета» с корреспонденцией счетов по месяцам за 12 месяцев.

## **2. Оформление на обслуживание (4 дня):**

- Правоустанавливающие документы Продавца;
- Оформление договора факторинга.



## **3. Выплата первого финансирования (2 дня):**

- Уступка денежных требований (оформление реестра);
- Верификация требований;
- Выплата финансирования;

# Факторинг. Дополнительный сервис



**НОМОС  
БАНК**

## Информационное обеспечение

Система дистанционного обслуживания (F2B Client),

удаленная работа Поставщика с Банком по учету уступленных денежных требований, состоянию дебиторской задолженности и передачи электронных документов, подписанных электронной подписью с последующим отслеживанием в on-line режиме этапов их обработки.

# Электронный факторинг



**НОМОС  
БАНК**

**Система Электронный факторинг** - система электронного документооборота между Клиентом и Банком для оперативного получения финансирования на основании электронных документов, подписанных электронной подписью Клиента.

## **Электронный факторинг позволяет:**

- сократить время от поставки товара до получения финансирования;
- снизить затраты на производство, оборот и хранение документов;
- минимизировать издержки по доставке документов по уступленным денежным требованиям в Банк;
- получать оперативную информацию о состоянии уступленных денежных требований и выплаченному финансированию без дополнительных звонков в Банк.



**НОМОС  
БАНК**

**Благодарим  
за внимание!**

---