Факторинг. Практические преимущества.

Власов Р.А.
Старший Вице-президент «НОМОС-БАНК» (ОАО)

НОМОС БАНК

Общая информация о факторинге

НОМОС БАНК

■ **Факторинг** - комплекс услуг, оказываемых Поставщику в обмен на уступку дебиторской задолженности, включающий в себя:

- финансирование поставок товаров (работ, услуг) с отсрочкой платежа;
- административное управление дебиторской задолженностью,
- Снижение рисков неплатежей со стороны Покупателей.

■ **Два основных вида факторинга:**

- с ответственностью Поставщика за неисполнение требования Покупателями (с регрессом)
- без ответственности Поставщика за неисполнение требования Покупателями (без регресса).

Преимущества факторинга

Для Поставщиков

- Увеличение объема продаж;
- Защита от рисков, связанных с задержкой платежа;
- Исключение кассовых разрывов
- Привлечение оборотных средств без залога и увеличения кредитного портфеля.

Для Покупателей

- Возможность увеличения/получения отсрочки платежа;
- Увеличение объема закупки товара;

Классическая схема работы

НОМОС БАНК

1. Поставщик отгружает покупателям товар (услугу) на условиях отсрочки платежа;
2. Поставщик передает в Банк отгрузочные документы*
3. В день предоставления отгрузочных документов* Банк выплачивает финансирование в размере суммы поставки за минусом комиссии Банка за финансирование.
4. Покупатели оплачивают ранее поставленный товар

** При использовании «Электронного факторинга» предоставление отгрузочных документов на момент выплаты финансирования не требуется.*

Факторинг, как способ исключения кассовых разрывов

НОМОС БАНК

Факторинг с регрессом – продукт, в рамках которого БАНК предоставляет беззалоговое финансирование под уступку денежного требования.

Период ожидания предоставляется Поставщику сверх отсрочки платежа по договору поставки. В течение этого периода Поставщик должен погасить задолженность перед Банком по выплаченному финансированию, при условии, что Покупатель не оплатил поставку товара (в среднем составляет 30 дней).

Данный продукт позволит Поставщику:

- Получить денежные средства по факту отгрузки товаров (работ/услуг)
- Исключить кассовые разрывы в обороте;
- Предоставлять своим Покупателям конкурентоспособные отсрочки платежа;
- Увеличить объем продаж;
- Привлечь оборотные средства без отражения в кредитном портфеле.

Факторинг, как способ закрытия рисков неплатежа

НОМОС БАНК

Факторинг без регресса – инструмент управления рисками неплатежа со стороны Покупателя

Данный продукт позволит Поставщику:

- Получить финансирование в день отгрузки товаров и одновременно закрыть риски не своевременного платежа со стороны Покупателя.
- Исключить финансовую зависимость от соблюдения Покупателями платежной дисциплины;
- Четко планировать поступления денежных средств. Возможность получить деньги в нужном объеме и в том момент, когда это действительно необходимо;
- Привлечь оборотные средства без отражения в кредитном портфеле.

Реверсивная схема работы

НОМОС БАНК

1 Банк оценивает платежеспособность Покупателя и определяет условия обслуживания его Поставщиков

Покупатель (РОСАТОМ)

3 Оплата суммы поставки в срок окончания отсрочки

4 Оплата комиссии за финансирование

2 Банк выплачивает Поставщику финансирование после каждой поставки товара в адрес Покупателя в размере, равном сумме поставки. Финансирование выплачивается на условиях, определенных Банком исходя из анализа деятельности Покупателя

Поставщик

- Банку не требуется углубленный анализ платежеспособности Поставщика;
- Банк рассматривает дебиторскую задолженность как достаточное обеспечение. Дополнительного обеспечения не требуется;
- Факторингом можно воспользоваться, когда отсутствует возможность увеличения кредитного лимита и возможность предоставления залогового обеспечения.

Факторинг для Покупателя

НОМОС БАНК

Факторинг для Покупателя – инструмент получения и/или увеличения отсрочки платежа от поставщиков.

*Финансирование Поставщика может быть осуществлено в день отгрузки. Финансирование погашается покупателем.

Данный продукт позволит Покупателю:

- получить большую отсрочку платежа, чем могут себе позволить Поставщики;
- возможность получить отсрочку, даже если поставщик ее вообще не предоставляет;
- более гибко управлять собственной ликвидностью, ввиду отсутствия необходимости изымать средства в день получения товара;
- Использовать инструмент финансирования собственного капитала без привлечения финансовых институтов (оформления залога, открытия р/счета и т.п.) по сопоставимой с кредитом стоимостью.

Дополнительный сервис для клиентов

НОМОС БАНК

Административное управление дебиторской задолженностью

Административное управление дебиторской задолженностью включает в себя:

- анализ платежеспособности Дебиторов;
- контроль сроков погашения задолженности;
- устные и письменные напоминания при задержке платежа;
- взыскание долга с дебитора;
- предоставление периодической отчетности о состоянии дебиторской задолженности.

Информационное обеспечение

Система дистанционного обслуживания, позволяющая организовать удаленную работу **Поставщика** с **Банком** по учету уступленных денежных требований, состоянию дебиторской задолженности и передачи электронных документов, подписанных электронной подписью с последующим отслеживанием в on-line режиме этапов их обработки.

Обязательные условия предоставления Факторинга

НОМОС БАНК

- Поставщик является собственником товара (услуги, работы), поставляемого Покупателю;
- Отсутствие аффилированности поставщика с покупателем;
- Поставки должны осуществляться на условиях отсрочки платежа;
- Оплата по договору поставки должна предусматривать только безналичный расчет;
- Уведомление покупателя о факте уступки денежных требований.

НОМОС БАНК

Благодарим за внимание!

Уточкин Александр, Начальник Управления развития факторинговых операций в Центральном офисе

Тел.: +7 (495) 737-73-55 доб. 2494

Utochkin_AA@nomos.ru

Пестов Александр, Начальник управления факторинговых операций в филиалах

Тел.: +7 (495) 737-73-55 доб. 2451

Pestov_AA@nomos.ru

109240, Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 3, стр. 1

www.nomos.ru